



В.С. Васильев, директор

ОАО «Водоканал», г. Чебоксары



Журнал «Вестник арматуростроителя» из номера в номер не перестает знакомить вас, дорогие читатели, с крупнейшими предприятиями, которые обеспечивают наш рынок широким ассортиментом трубопроводной арматуры. В какой-то момент мы поняли, что было бы интересно дать слово и тем, кто каждый день использует и обслуживает эту арматуру. Поэтому мы решили отойти от сложившейся традиции и посвятить интервью номера не производителю, а конечному потребителю. И этот потребитель представляет масштабную систему, без которой немислима работа ни одного производства, да и вообще – жизнь современного города с ее привычными удобствами.

Второй номер журнала мы решили начать с интервью руководства чувашского предприятия ОАО «Водоканал» г. Чебоксары, на примере которого мы видим, что отрасль арматуростроения – это не только нефть и газ, но и огромный сектор ВКХ и ЖКХ. А технологии и автоматизация в этом секторе уже поднимаются до уровня уникальных решений и разработок, о которых многие наверняка даже не подозревают.

Мы побеседовали с директором ОАО «Водоканал» г. Чебоксары Владимиром Сергеевичем Васильевым, который уже больше 25 лет работает в отрасли водоснабжения и не понаслышке знает, что такое грамотная и стабильная организация работы масштабной водоснабжающей структуры. В беседе с Владимиром Сергеевичем мы обсудили множество тем, в том числе политику компании в области закупочной деятельности, вопрос качества поставляемой продукции, а также отсутствие в должном объеме отечественных производителей арматуры для ЖКХ и ВКХ. Также мы узнали о новых технологиях, которые внедряются в отрасль, об использовании новых приборов учета и автоматизированных систем сбора информации. То, что современные технологии вошли в привычный обиход чебоксарских инженеров, подтверждает, что в сектор ВКХ и ЖКХ вливаются огромные инвестиции. Но самое важное, что мы поняли из беседы с В.С. Васильевым – отрасль водоснабжения, как и тепловая отрасль, косвенно не зависит от колебаний на нефтегазовом рынке и даже от девальвации рубля по отно-

шению к зарубежной валюте. Это лишний раз доказывает, что в России существуют новые, мало освоенные рынки, которые сегодня обеспечивают, пожалуй, половину общей потребности страны в трубопроводной арматуре. Эти рынки растут и поднимают планку своих требований к надежности и технологичности оборудования, призванно-го обеспечить комфортные условия для жизни.

Armorg: Добрый день, Владимир Сергеевич! Как продвигается работа водоканала сегодня и как прошел 2015 год?

В.В.: Здравствуйте! Несмотря на финансовые трудности, Чебоксарский Водоканал продолжает успешно реализовывать мероприятия, направленные на повышение качества питьевой воды и предоставляемых услуг. Мы выполняем работы по замене ветхих инженерных сетей, реконструкции и строительству объектов во благо города и горожан. Чебоксары – столица Чувашской Республики, и мы обеспечиваем более 475 тысяч жителей качественной питьевой водой и услугами водоотведения. Протяженность водопроводных сетей города Чебоксары на 1 января 2016 года составляет – 614,46 км, протяженность канализационных сетей – 578,95 км.

В 2015 году, как и на протяжении последних лет, мы отмечаем тенденцию к снижению потребления полезного отпуски воды и стоков, а значит – сокращению доходной части финансов. Несмотря на это, все планы 2015 года по амортизации, по замене и реконструкции инженерных сетей, по капитальному ремонту мы не только выполнили, но и перевыполнили. Благодаря инвестиционной программе многие вопросы удалось решить заранее, в том числе обеспечить качественной питьевой водой и канализацией новые жилые застройки и других потребителей. В ушедшем году в Чебоксарах было введено в эксплуатацию более 400 тысяч кв. м. нового жилья – с Советских времен не было таких объемов ввода жилья. Здесь мы эффективно поработали с застройщиками. Водоканал ведет проекты, начиная от выдачи технических условий, оптимизации и согласования трубопроводов и запорной арматуры, которые должны ставиться застройщиками. Потом эти инженерные сети застройщик передает на баланс муниципалитету, а муниципалитет – Водоканалу,

как эксплуатирующей организации, чтобы мы их обслуживали, обеспечивали надежное водоснабжение и водоотведение. На всех этапах проектирования, строительства и ввода объектов в эксплуатацию мы осуществляем технический надзор. Возникающие вопросы решаются в рабочем порядке, коллегиально.

По подключению к инженерным сетям новых построенных объектов мы взяли довольно высокую планку. Кроме того, в 2015 году мы продолжали вести работу на снижение аварийности водопроводных сетей и канализации. С каждым годом, благодаря усилиям предприятия она уменьшается, и в этот раз снижение составило 23,8% по канализации и 5,7% по водоснабжению. Когда мы разрабатывали схему водоснабжения и водоотведения согласно федеральному закону ФЗ-416, этот показатель стал ее неотъемлемой частью. Мы следим и за показателями надежности, качества, энергосбережения, потерь – все это учитывается в производственной программе Общества. Так в 2015 году заменено водопроводных и канализационных сетей больше чем в 2014 году в 1,6 раза и 1,25 раза соответственно. Уровень технологических потерь воды в 2015 году составляет 12,53% (16% в 2014 году), что является достаточно низким уровнем для отрасли ВКХ России.

Что касается ухудшения финансовой деятельности, то ее причины – снижение потребления и, конечно, низкий тариф, не покрывающий фактические затраты. Чебоксарский тариф на воду и канализацию самый низкий в Приволжском ФО, и он не покрывает в полной мере наших затрат. Проблема неплатежей за оказанные услуги усугубляет ситуацию. Это задолженность и управляющих компаний, и промышленных предприятий. Из-за отсутствия заказов у промышленных предприятий происходит недофинансирование, и как следствие снижение объемов водопотребления. Несмотря на то, что на предприятии постоянно ведется работа по оптимизации затрат, проводятся мероприятия по энергосбережению и повышению энергоэффективности производства, рост себестоимости опережает рост тарифов.

Если бы нас не сдерживали эти финансовые рамки, мы бы гораздо активнее обновляли инженерные сети. К счастью, есть нарабатанная с давними поставщиками практика отсрочек. Отсрочка – это необходимость для нас, и поставщики понимают, что мы никуда не денемся, не обанкротимся, и заплатим за полученное оборудование, как только появятся финансовые средства. Все оговоренные сроки оплаты мы соблюдаем, и ни один поставщик не может нас упрекнуть в том, что мы не выполняем своих обязательств. Без отсрочек мы бы, наверное, вообще не смогли выполнять все свои задачи. Я думаю, что и у других наших коллег такая проблема существует, и они также пытаются выживать в это непростое для всех время.

В 2015 году нам удалось добиться экономически обоснованного увеличения тарифа на услуги по водоснабжению и водоотведению. С 1 июля 2016 года он вырастет на 25%. Звучит довольно страшно, но в реальности это 2 рубля с копейками. Плата за услуги водоснабжения и водоотведения с 01.07.2016 года на 1 человека вырастет на 23,62 рубля на 1 человека. Сумма небольшая, в соседних регионах она намного выше. Но она позволит нам выйти на требуемый уровень замены инженерных сетей, потому что их износ достигает 60%. С заменой уже нельзя тянуть, здесь лучше работать на опережение. Надеемся, что с середины текущего



года наше положение станет более стабильным. Для этого была проведена большая работа с городским Собранием депутатов, с руководством администрации города, с Республиканской службой по тарифам. Депутаты вышли с обращением на главу Чувашской республики. Мы представили комиссии все наши объекты, показывали и рассказывали, что и почему необходимо заменить в первую очередь, чтобы добиться надежного и качественного обеспечения горожан нашими услугами. Увеличение платы, вносимой населением за услуги водоснабжения и водоотведения будет направлена на достижение целевых показателей надежности, качества, энергоэффективности, улучшение экологической ситуации, снижения негативного воздействия на окружающую среду, выполнение производственной и инвестиционной программ.

Armorg: Удачно ли начинается ежегодная ремонтная кампания?

В.В.: Планы реконструкции, ремонта и инвестиционной программы сформированы. Они всегда согласовываются с администрацией города. Планы базируются на схеме водоснабжения и водоотведения, разработанной на 15 лет, до 2028 года. Здесь учитывается программа комплексного развития города, приоритетные мероприятия по замене и реконструкции инженерных сетей, строительству новых объектов и т.д. У нас несколько источников финансирования: тариф, амортизация, инвестиционная программа, плата застройщиков, которые подключаются к нашим инженерным сетям с дополнительной нагрузкой. Мы оптимистично предполагаем, что соберем всю эту массу финансов в течение года и полностью реализуем то, что запланировали. За январь-февраль объемы реализации снизились примерно на 3%. Но мы все равно уже приступили к выполнению ремонтной программы, просто немного сократили ее в зимний период, но это сезонный характер работ и уже готовимся к наращиванию темпов и объемов, проводим конкурсы, тендеры по закупкам, готовим новые проекты и т.д.

Основная масса ремонтных работ начинается с апреля-мая и продолжается по ноябрь-декабрь. Но сейчас освоены разные технологии ремонта – а это и санация цементно-песчаным покрытием, и горизонтально-направленное бурение, и разрушение старых труб с колодца с протаскиванием новой полиэтиленовой трубы без остановки водоотведения и нарушения благоустройства. Все это позволяет круглый год выполнять данные работы, которые раньше делались только в летний период. Сейчас эти технологии уже отработаны, мы их испытали и видим положительные результаты. Растягивая ремонты на год,



мы более гибко формируем бюджет доходов и расходов, это позволяет точно планировать, сколько в данный момент требуется приобрести дополнительных трубопроводов или запорной арматуры, тогда как раньше работали на склад.

В системе водопроводно-канализационного хозяйства все знают, что всегда нужно иметь неприкосновенный запас на аварийные случаи. У нас всегда есть минимальное количество самой ходовой запорной арматуры и трубопроводов разных диаметров, это предусматривается и в планах закупок на год. Ведь авария может произойти в любую минуту, и в экстренной ситуации не будет времени на проведение конкурсов. Особенно во время паводка, который уже идет, или в периоды, когда мерзлота уходит вглубь, до 2 метров, и начинается увеличение аварий с переломами чугунных труб, разрывами запорной арматуры. В прошлом году мы заменили на сетях более 250 задвижек различного диаметра, то же самое собираемся делать и в этом году. Меняя арматуру в таких объемах, мы снижаем в первую очередь время на локализацию аварий, аварийность на сетях, затраты на их устранение, тем самым обеспечивая надежное и качественное водоснабжение города.

Если подводить итоги первых двух месяцев года – все намеченные планы мы выполнили. Летом увеличим темпы и будем работать по ремонту и замене на опережение. Уже к майским праздникам нужно восстановить благоустройство города после зимних ремонтов и разрытий.

Armorg: *Насколько я знаю, вы активно применяете инновационные технологии в водоснабжении. Это все благодаря тому гранту, который водаканал выиграл некоторое время назад?*

В.В.: Еще в 2011 году правительство России и Минэкономразвития подписали соглашение о безвозмездном выделении денежных средств Чувашской

республике и Чебоксарам. На сегодняшний день выделено уже более 800 млн. рублей. Мы сумели доказать важность и необходимость трех проектов. Первый проект – установка автоматизированной системы учета и регулирования потребления воды и тепла в многоквартирных домах. В свое время такая система охватывала 1378 многоквартирных домов в разных районах города. Сейчас их стало 1480, и мы уже видим положительные результаты. Специалисты Водаканала и других ресурсоснабжающих организаций, проезжая мимо этих домов с планшетом, могут в онлайн-режиме снимать показания приборов учета тепла, и воды. Не надо искать ключи от подвалов, спускаться, идти к приборам учета. Все делается очень точно и быстро. Сформированную базу потом можно предъявить управляющим компаниям, чтобы они составляли квитанции. Это большой прорыв. Также эта система позволяет регулировать систему теплоносителя с учетом погодных условий и заданных параметров в помещениях, что дает значительную экономию горожанам при оплате коммунальных услуг.

Серьезной проблемой для города были промывные воды и осадок с очистной водопроводной станции, которые мы сбрасывали в Волгу – единственный источник питьевого водоснабжения. Мы не могли решить этот вопрос своими силами, но сейчас, благодаря дополнительному финансированию, завершили уже на 95% строительные-монтажные работы и в конце марта начинаются пусконаладочные работы. За время работы над проектом было подписано шесть дополнительных соглашений – о продлении сроков, об увеличении стоимости и т. д. Все эти меры обоснованы, поскольку проект первоначально разрабатывался в 2008 году, а до этого – в 1997, там предусматривалось еще советское технологическое, электрическое оборудование и материалы. Теперь же все оборудование современное, высококачественное, автоматически регулируемое, мгновенно чувствующее все колебания процесса очистки. Все просчитано до мелочей. Это будет первый в России инновационный проект очистки промывной воды водопроводных очистных сооружений с такой технологией. Мы планируем открыть этот комплекс ко Дню Республики (24 июня) и прекратить сброс промывной воды и осадка в Волгу, что позволит решить проблему утилизации промывных вод всех фильтровальных сооружений и образующегося осадка, улучшить качество исходной и питьевой воды, обеспечить улучшение экологической ситуации в городе и в Республике.

Третий лот, за который тоже пришлось повоевать – это реконструкция Загородного канализационного коллектора. Долго не могли найти общий язык с поставщиком и подрядчиком по применяемому трубопроводу. Все-таки технически обоснованно специалисты Водаканала доказали, какой трубопровод соответствует для укладки при реконструкции канализационного коллектора, и сейчас он уже уложен. На сегодняшний день мы проводим телеинспекцию с помощью робота для диагностики внутреннего состояния трубы. К началу лета мы запустим новый коллектор, который транспортирует сточные воды двух городов: Чебоксары и Новочебоксарск. Старый коллектор полностью выведем из эксплуатации, который прослужил горожанам с 1970 года и практически был на сто процентов изношен, постоянно разрушался и представлял опасность. Реализация данного проекта позволит надежно функционировать коллектору, снимет риск возникновения

чрезвычайных ситуаций с непредсказуемыми экологическими последствиями, позволит снизить аварийность, сократить эксплуатационные затраты на ремонт и устранение аварий, восстановление нарушенного благоустройства, а также позволит повысить качество предоставляемых услуг для жителей городов и создаст возможность подключения новых объектов в строящихся и проектируемых микрорайонах, в которых будут проживать ориентировочно около 50 тысяч жителей. Но на этом работа не заканчивается. С Минстроем РФ, Администрацией города Чебоксары и Фондом инвестиционных строительных проектов (ФИСП) достигнута договоренность о выделении дополнительных 150 млн рублей на аварийный участок Загородного коллектора, который не попал в нынешний проект реконструкции. Тем самым мы сможем полностью заменить все аварийные участки данного канализационного коллектора, что позволит дополнительно подключить новые объекты и обеспечить горожан и других потребителей надежной и долговечной системой водоотведения, улучшить экологическую ситуацию.

Все эти проекты – довольно крупное вливание денежных средств в Чувашскую Республику, спасибо Правительству РФ и всем, кто участвует в этих проектах. Мы доказали, что наш город достоин получать эти деньги и может их в полном объеме использовать на благо своих жителей.

Armorg: *Чем дальше вас слушаю, тем больше понимаю, что сектор ВКХ многие недооценивают, считая, что здесь не нужны никакие особенные технологии. Расскажите, как вы выбираете поставщиков для своих объектов?*

В.В.: Прежде чем принять решение, с кем работать, мы всегда посещали заводы, смотрели технологии и производство, все ли отлажено до мелочей, действительно ли это полноценное производство, а не сборка. У нас на предприятии есть конкурсная комиссия, которая составляет техническое задание на закупку, прописывая все важные критерии. Конечно, главным критерием является надежность в течение всего срока эксплуатации. Важно, чтобы арматура служила верой и правдой и могла в любой аварийной ситуации отключить участок инженерной сети. Оборудование должно обладать высокими техническими характеристиками. Города России имеют различные давления в сетях водоснабжения. В Чебоксарах оно высокое. Перепады давления в часы минимального и максимального потребления тоже влияют на работу оборудования и системы в целом. Плюс рельеф местности – у нас перепады отметок достигают до 70 метров. В ночные часы давление в магистральных и разводящих водопроводных сетях поднимается в нижней точке города до 10-10,5 атмосфер, а значит, запорная арматура и труба должны быть рассчитаны на 16 атм.

На российском рынке широко представлены разные производители запорной арматуры. Но многие ориентируются, прежде всего, на химическую и нефтегазовую отрасли, а не на ВКХ. Нет таких российских заводов, которые тесно бы работали с водоканалами на периферии. А мы бы хотели напрямую по-

лучать информацию о новинках, ставить и испытывать новую запорную арматуру у себя, зная, что покупаем некота в мешке, что завод-изготовитель отвечает за качество. Мы ведь даем продукции оценку временем, а не своими капризами. Каждая арматура в колодце имеет свой номер, и в единой электронной системе есть информация о производителе и поставщике, дате установки, ремонтах, поломках. Предприятия – изготовители должны давать реальные гарантии на произведенную продукцию. Если вы не можете обеспечить 10 лет заводской гарантии и 50 лет эксплуатации – добейтесь этого!

Мы тщательно проверяем все документы на поставляемую арматуру, таможенные декларации, дилерские сертификаты, паспорта соответствия и т.д. Проводим на предприятии бесплатные встречи – семинары, собираем проектировщиков, застройщиков, эксплуатирующие организации, приглашаем водоканалы всей Республики. Просим поставщиков обосновать, чем их запорная

арматура лучше других, и они технически доказывают, объясняют. После этого мы просим предоставить оборудование для опытной эксплуатации. Есть такие позиции, где арматуру приходится открывать и закрывать очень часто, например, на промывке скорых фильтров. Кроме того, мы выборочно проводим гидравлические испытания приходящей арматуры перед тем, как установить ее на линию. Шильда, номер, паспорт, акты испытания, литой корпус, качественная покраска и уплотнение, наличие ремкомплекта – словом, мы должны быть полностью уверены, что изделие не собрано в гараже на коленах,

а изготовлено на заводе, на качественном оборудовании, и будет служить долго и надежно. Мы предлагаем застройщикам 5-6 альтернативных поставщиков запорной арматуры и трубопроводов, в которых уверены, а дальше он выбирает сам, но мы контролируем на всех этапах строительства и сдачи в эксплуатацию.

Armorg: *Посещая ваш водоканал, мы видели большие затворы хорватской компании MIV, которую в России представляет «Арматура ГмБХ». Почему вы выбрали эту марку и как она показывает себя на практике?*

В.В.: Если, например, продукцию крупного европейского производителя мы используем уже 10 лет и на нее нет ни одного нарекания, то о «MIV» услышали недавно. До 2014 года мы знали о ней, но продукции не видели, и когда в Чувашской

«Сегодня у российских производителей есть возможность занять рынок с собственной, качественной арматурой. Так не сидите на месте, работайте!»





Республике открылся филиал, мы начали общаться. Убедились, что арматура качественная и соответствует нашим требованиям, что завод производит все самостоятельно в Хорватии, работает с европейскими клиентами. В России есть склад готовой продукции, и туда можно обратиться в любой момент, что особенно важно для нашей отрасли, где зачастую продукция нужна «вчера». Складской запас постоянно пополняется по нашим заявкам и продукция предоставляется на ответ хранение с отсрочкой платежа. Ценовая политика гибкая, нам как постоянным клиентам предоставляются скидки и рассрочки. Это хороший подход к сотрудничеству.

Конечно, «MIV» участвует в тендере наряду с другими поставщиками и не всегда выигрывает. Но, говоря в общем, компания поставяет именно такие затворы и задвижки, какие необходимы сегодня нам, с оптимальной ценой и качеством. На наши пожелания представители компании отзываются оперативно, согласуют все технические нюансы с производителем, проводят семинары по эксплуатации и дают исчерпывающие ответы на все вопросы. Приятно работать с такими поставщиками. Всех остальных я тоже призываю подходить к делу именно так. Мы уже настолько уверены в MIV, что некоторые партии даже не пускаем на испытания. Потому что я знаю, что эта запорка пришла именно из Хорватии, а не из Китая или еще откуда-нибудь, и что она будет надежно работать на наших сетях. Ни одного отрицательного отзыва по этой арматуре мы не получали. Завод слышит потребности российских водоканалов и подстраивается под этот рынок. Мы не закидываемся на одном поставщике, но MIV – можно сказать, эталон. Если мы будем работать с несколькими, так же хорошо зарекомендовавшими себя компаниями, это будет здоровая, добросовестная конкуренция и по цене, и по качеству, и по новинкам.

Armorg: *Актуален ли для вас вопрос импортозамещения в трубопроводной арматуре? Такие тенденции сейчас есть в этой области?*

В.В.: Конечно, нам хотелось бы видеть на рынке запорной арматуры больше продукции российских производителей качественной запорной арматуры отвечающих высоким требованиям и предоставляющих гарантии не менее 10 лет, которых

в настоящее время, к сожалению очень мало. Проблемой, как мне кажется, является отсутствие у отечественных производителей качественного литья для запорной арматуры. Чтобы лучше знать о них, мы посещаем различные выставки и заводы, читаем ваш журнал. Мы готовы применять российскую арматуру, но почему-то у нас привыкли штамповать одно и то же из года в год, не выпуская новинок.

В последнее время все шире применяются затворы, как альтернатива задвижкам. Затвор компактен, занимает меньше места, управляется легче. Первый свой грант в виде валютного кредита от МБРР в 2002 году мы брали как раз на затворы, которыми заменили все Пензенские задвижки, открываемые и закрываемые несколько раз в сутки. Спустя почти 15 лет мы видим эти затворы в идеальном состоянии, и даже если это будет необходимо, то женщина-оператор вручную закрывает затвор DN 600 или 800 одним пальцем. А раньше рабочие – слесари висели на задвижке с «крокодилом» вшестером по сорок минут! Времена меняются, и требования тоже. Если российские производители будут отвечать нынешним критериям, их продукцию будут брать охотно. Все понимают, что в случае аварии по вине дешевой низкокачественной арматуры затраты будут гораздо больше, чем на дорогое изделие, которое можно поставить на сети и забыть. Людям хочется жить в современных, комфортных условиях: нет воды час – уже начинаются жалобы, звонки, требования. Я был в Европе и видел, что там меняют арматуру, как только она выработает заявленный срок эксплуатации. Почему в России нельзя делать так же? У нас некоторая запорная арматура уже прошла по три-четыре цикла, и мы ее ремонтируем, восстанавливаем и снова устанавливаем в колодцах и камерах, продлевая ей жизнь ненадолго.

Сегодня в сложившейся экономической ситуации у российских производителей есть возможность занять рынок с собственной, качественной арматурой. Так не сидите на месте, работайте! Только не надо слепо копировать западные новинки – может, стоит начать с хорошего литья и качественной сборки, применять хорошие уплотнительные материалы, сальниковые набивки. Да, это непросто. Но если нет хорошей арматуры, что тогда брать? Дешевую и не всегда качественную китайскую?

Сейчас я вижу по всем каталогам, что нефтегаз и химия обеспечены хорошей арматурой, энергетика тоже. А ЖКХ и ВКХ? Почему российские производители к нам относятся так холодно? Это же общепромышленная арматура, тут массовые заказы и спрос, очень большие проекты и инвестиции, не зависящие от нефти и доллара.

Я призываю производителей услышать нас, обратить внимание на отрасль и расширить ассортимент. Перечень запорной арматуры, востребованной на водопроводных и канализационных сетях, очень большой, от мелких диаметров для внутридомовых сетей до больших – для магистралей.

У водоканалов на местах нет возможностей широко общаться, посещать выставки, и о многих производителях они просто не знают. Для них все в новинку, они зачастую используют технологии вчерашнего дня. И живое общение всегда дает положительный результат. Наши двери открыты, мы готовы тесно работать с российскими заводами, проводить консультации, объяснять свои потребности. Готовы предоставить площадку для испытаний, дать отзыв о новой продукции, подтвердить качество или указать на недоработки. Раньше такая работа велась, но сейчас все почему-то об этом забыли, только покупают и продают.

Armorg: *Что вы можете сказать о технологиях автоматизации в вашей отрасли? В Европе эти технологии прижились, а в России?*

В.В.: Да, насчет Европы вы правы, я был на многих зарубежных водоканалах и видел, как один инженер управляет системой водоснабжения целого города. Но там эти технологии отлаживались годами, да и менталитет у работников другой. Конечно, мы тоже на многих узловых точках предусмотрели технологию мониторинга в режиме онлайн, с телефона или планшета. Идет работа по автоматизации процессов и оптимизации кадрового состава. У нас на предприятии все началось в 90-е годы с автоматической промывки скорых фильтров, и потребности в этой области с каждым годом растут. Хорошую автоматику, в том числе российскую, мы заложили в те три проекта, о которых я рассказывал. Теперь сотрудник может отвечать не за один, а за два-три объекта. Но все-таки без вмешательства человека пока не обойтись. Во-первых, это подстраховка на случай экстренных ситуаций, а во-вторых – плановый предупредительный ремонт, чисто механические операции: смазка, набивка сальников, подтяжка болтов и т. д., которые необходимо выполнять в любом случае.

Тенденция к автоматизации присуща всем отраслям, это реалии XXI века. Здесь стоит выбор – либо тратиться на большое количество персонала, либо на эти деньги купить хороший надежный программный продукт. И требования к этому продукту каждый год растут. Диспетчеризация – это хорошо, пусть все ее внедряют, но для этого и остальное оборудование должно работать также хорошо, как в Европе.

Armorg: *Каков в вашем представлении идеальный водоканал?*

В.В.: Мы, конечно, учимся у других. Всегда ставлю в пример водоканалы: Москвы, Санкт-Петербурга, Уфы, Иваново, Йошкар-Олы. С последними двумя мы особенно тесно общаемся, советуемся, обмениваемся опытом. Также в качестве примера можно назвать австрийские и немецкие водоканалы – там очень четко отработаны процессы очистки, автоматизации, подачи, регулирования и учета воды. Но там, опять же, другой менталитет. Хотя и в России бывают неравнодушные люди – звонят, предупреждают о неполадках, но и о хорошем тоже рассказывают. 22 марта, во Всемирный день воды, мы на предприятии проводим день открытых дверей, когда все горожане могут побывать на наших объектах, поделиться мнением о нашей работе, задать все интересующие вопросы. Все замечания и пожелания мы учитываем, стараемся улучшить свои инженерные сети и подход к работе. Диалог с населением нам очень необходим, и мы готовы, открыто общаться со всеми, решая те задачи, которые нам ставит руководство города, правительство.

Хочу затронуть еще одну важную тему – проект реформы ЖКХ в России. Недавно мы обсуждали ее в Москве. В связи с этим появился план по созданию в Чебоксарах комфортного «микрорайона будущего» с высокотехнологичным, «умным» и ресурсосберегающим оборудованием. Надо работать в тесном контакте с администрацией города, горожанами и конечно с застройщиками. Мы хотим достойно закончить данные проекты и поделиться этим опытом с другими городами, а потом браться за новые проекты, которые поддержит Минстрой России.



Armorg: *Спасибо за интересную беседу! По доброй традиции Armorg – ваши советы и пожелания читателям.*

В.В.: Всем читателям портала и журнала желаю крепкого здоровья, чтобы его хватило на воплощение любых идей. Эксплуатирующим организациям – безаварийной работы и хорошего технологического оборудования. Водоканалам – надежных партнеров, стабильности в финансах и в коллективах. Ведь руководитель только несет флаг, а за ним идет его войско, которое каждый день качественно выполняет свою работу на благо горожан и всех потребителей наших услуг. И если вы этой работы не замечаете – значит, все хорошо!

СПРАВКА:

ОАО «Водаканал» г.Чебоксары на сегодняшний день является одним из самых крупных предприятий инженерной инфраструктуры Чувашской Республики. Предприятие создано и успешно работает в целях удовлетворения общественных потребностей населения города Чебоксары, в том числе поселков: Чандрово, Лапсары, Сосновка, Северный, Пролетарский, Первомайский, в производстве воды питьевого качества, её транспортировки и передачи потребителям, приема сточных вод, передачи их на очистные сооружения биологической очистки, очистки части стоков на собственных очистных сооружениях.

Бесперебойная подача качественной воды и отвод стоков являются необходимыми условиями развития города и сохранения здоровья горожан.

Добрую славу предприятию создал и продолжает создавать почти тысячный коллектив профессионалов, фанатично преданных своей нелегкой профессии, ответственных и самобытных личностей, которые хотят и умеют работать. Узнать подробнее о работе ОАО «Водаканал» г.Чебоксары и его структуре вы можете по представленному QR коду

